



Consorcio Manchego

Núm. 21 • 1^{er} Trimestre de 2011

**RESUMEN DE ACTIVIDADES
DEL ESQUEMA DE SELECCIÓN
DE LA RAZA OVINA
MANCHEGA EN 2010**

**ALIMENTACIÓN -
RENTABILIDAD EN
OVINO MANCHEGO
EN TIEMPO DE CRISIS**

**UTILIZACIÓN DE
IMPLANTES DE
MELATONINA EN LA RAZA
MANCHEGA. EXPERIENCIA
EN DOS GANADERÍAS**





Edita:

Consorcio Manchego.
e-mail redacción: revista@agrama.org

Sede Social:

(Instalaciones del ITAP)
Avda. Gregorio Arcos, s/n - 02006
Albacete
Tfno.: 967-217436 Fax: 967-248334
e-mail: agrama@agrama.org

Consejo de Dirección:

AGRAMA:

Antonio Martínez Flores (Presidente)
Roberto Gallego Soria (Secretario)

Fundación C.R.I.G.P. Cordero Manchego:

Manuel Esteso Fernández (Vocal)
Francisco José Alfaro Ponce (Vocal)

Fundación C.R.D.O. Queso Manchego:

José Antonio Morales Sánchez (Vocal)
Santiago Altares López (Vocal)

Subdirección y Coordinación:

Mariola Calatayud Richart (AGRAMA)

Colaboraciones:

Pedro Condés Torres
(F.C.R.D.O. Queso Manchego)
Yolanda García Martínez
(F.C.R.I.G.P. Cordero Manchego)
Pedro Zapata Galindo
(Veterinario. AGRAMA)

Impresión y maquetación:

ASC Reproducciones Gráficas

Depósito Legal:

AB-682/2005

Sumario

Resumen de actividades del Esquema de Selección de la Raza Ovina Manchega (E.S.R.O.M.) en 2010..... Pág. 4

Repasamos los hechos más destacados del año que tienen que ver con el E.S.R.O.M., evaluando la repercusión de estas actividades sobre la cañaba ovina manchega



Utilización de implantes de melatonina en la raza manchega. Experiencia en dos ganaderías..... Pág. 7

Los implantes de melatonina son un tratamiento para mejorar la fertilidad de los animales en los meses de primavera. En este reportaje se estudia su aplicación y efectividad en corderas y ovejas adultas.

Entrevista: Agustín Mota Escudero (Tébar Agrícola, S.A.)..... Pág. 10

Hablamos con el Sr. Mota sobre el sector y la evolución de esta ganadería, que tras 11 años trabajando en selección genética ha experimentado un gran avance.



Alimentación - rentabilidad en ovino manchego en tiempo de crisis..... Pág. 12

Repaso de los factores a tener en cuenta a la hora de decidir el tipo de ración para el ovino de leche.



Editorial.....Pág. 3

Actualidad.....Pág. 5

Noticias Breves.....Pág. 14



Editorial

Hemos comenzado el año y la crisis en el sector ganadero sigue siendo la noticia destacada. En todo el territorio nacional, se están produciendo movilizaciones en defensa del sector, como la del pasado 25 de febrero en Toledo. Los cereales, piensos, abonos, gasóleo y energía han continuado en alza, por lo que conseguir la rentabilidad de las explotaciones sigue siendo nuestro hándicap.

Llevamos años “capeando el temporal”, y aunque los ganaderos de ovino manchego tenemos ciertas ventajas, la situación no termina de ser favorable. El sector reclama a la Administración medidas que, fuera de lograr mantener de forma puntual la supervivencia de las explotaciones, propicien una reestructuración tal que los ganaderos puedan ejercer su profesión de forma digna, esto es, obteniendo un beneficio justo por el trabajo realizado.

Nos piden que nos modernicemos, que mejoremos las explotaciones, que seamos competitivos...pero para esto se necesita tener una base, y que esa base no nos la pongan hoy para quitárnosla mañana. Está claro que tal y como está la situación, no sólo a nivel nacional sino también mundial, es muy complicado conseguir fórmulas que logren eliminar todas nuestras dificultades, pero no hay que olvidar que el sector agroalimentario en nuestro país es uno de los más importantes, tanto a nivel económico como social y medio ambiental, por lo que a la hora de estudiar medidas para salir de la crisis, debe ser uno de los objetivos prioritarios.

En contra de lo que algunas personas (que no son ni agricultores ni ganaderos) puedan pensar, no queremos vivir de las subvenciones, queremos vivir de nuestro trabajo. No queremos estar permanentemente en la cuerda floja, dependiendo de las ayudas que nos puedan dar porque no obtenemos rentabilidad. Es por esto que día tras día nos seguimos esforzando, seguimos apostando por nuestro negocio. En el caso de los ganaderos de ovino manchego, estamos manteniendo un sector emblemático para nuestra región, de un valor incalculable. Las razas autóctonas constituyen el patrimonio genético de cada territorio, conservado durante siglos, pero... ¿podremos continuar manteniéndolo?

Como decía al principio, este último año han seguido subiendo los cereales y piensos para el ganado, y esta subida no tiene nada que ver con los precios que han obtenido los agricultores por sus cosechas, sino a

la especulación que los almacenistas de cereales realizan a nivel mundial. Nosotros, los ganaderos, estamos invirtiendo, además de nuestro dinero, nuestro tiempo, trabajo y esfuerzo para conseguir unos productos de calidad con los que sólo conseguimos cubrir los costes de producción, mientras otros, por el mero hecho de almacenar ó distribuir nuestras producciones, se llevan todo el beneficio, saliendo perjudicados tanto el ganadero como el consumidor, que paga en algunos casos un aumento del 200% de lo que vale un producto en origen.

La intervención en estos casos no está en nuestras manos, pero lo que sí podemos y debemos hacer es continuar mejorando nuestras explotaciones, y dada la situación actual, tres son los frentes más importantes para poder conseguirlo. Por un lado, la posibilidad de poseer pastos y superficies forrajeras, para recurrir en la menor medida posible a la adquisición de piensos, disminuyendo los gastos en alimentación; por otro, el aumento de las producciones, gracias a la selección y mejora genética, y por último, los sellos de calidad.

La selección genética se está constituyendo como la herramienta más importante para lograr la rentabilidad de las explotaciones, pues supone producir más, pero al mismo coste; y los sellos de calidad (tanto D.O. como I.G.P.) conceden la diferenciación de unos productos frente a otros en el mercado. En este caso, los ganaderos de oveja manchega somos aventajados, ya que nuestro esquema de selección lleva ya más de 20 años en funcionamiento, y nuestros sellos de calidad (D.O. Queso Manchego e IGP Cordero Manchego) han alcanzado el renombre suficiente como para que consigamos unos márgenes menos desfavorables que los de producciones que no están amparadas por estas marcas. Es por esto que, con más sentido en esta época, desde el Consorcio Manchego se continúan las acciones para que más ganaderos de oveja manchega experimenten los beneficios de la selección genética en sus ganaderías.

“Por la supervivencia de la ganadería” es el lema bajo el que miles de ganaderos estamos reclamando que, de una vez por todas, se adopten las medidas necesarias para lograr el mantenimiento de este sector. Sigamos trabajando para que nuestra profesión obtenga el reconocimiento que se merece.

Antonio Martínez Flores
Presidente del Consorcio Manchego



RESUMEN DE ACTIVIDADES DEL ESQUEMA DE SELECCIÓN DE LA RAZA OVINA MANCHEGA (E.S.R.O.M.) EN 2010

INSEMINACIÓN ARTIFICIAL

Se han realizado cerca de **35.400 inseminaciones**, con una media mensual de **3.214 hembras inseminadas**. La campaña de inseminación duró 11 meses, debido a la suspensión de la misma como consecuencia de la vacunación de los serotipos 1 y 8 de Lengua Azul, como viene produciéndose desde 2005.

CONTROL LECHERO OFICIAL

Se han iniciado más de **110.310 lactaciones** (5,94 % más que en 2009), de las cuales han sido **validadas el 72,4 %** (79.877 lactaciones, 2,1 % más que en 2009). La **producción de leche** ha resultado ser de **185 kg** (leche total, 2,7 % más que en 2009) y **1,22 kg** (producción diaria), siendo la duración media de lactación de 152 días, con un 7,2 % de grasa y 5,8 % de proteína.

CENTRO DE TESTAJE DE SEMENTALES

Durante el año 2010, ingresaron en el Centro de Testaje **173 moruecos** procedentes de **27 ganaderías**. A 31 de diciembre de 2010, el Centro contaba con un total de **350 sementales**, de los que 11 son de variedad negra.

VALORACIÓN DE REPRODUCTORES

Cada año se realizan dos valoraciones genéticas. En la última de 2010 (noviembre) se emplearon **más de 830.000 lactaciones**, valorándose un total de **325.864 animales** (machos y hembras, lo que supone un incremento del 6 % con respecto a 2009). La **tendencia general** de la población por año de nacimiento es claramente **positiva**, además, el aumento progresivo de hembras (tanto de IA como de monta natura) con genealogía paterna conocida generará en unos años mayores avances genéticos en la población.

DIFUSIÓN DE LA MEJORA

En 2010 se han celebrado 3 Bolsas de Sementales, en las que se han vendido **316 animales**, procedentes de 31 ganaderías, a 72 ganaderos.

También se ha organizado una Subasta, en la que se adjudicaron **7 sementales** procedentes de 6 ganaderías, a 4 ganaderos.

PROGRAMA DE GENOTIPADO DE RESISTENCIA A EETs

Se han tomado casi **49.000 muestras de sangre** para su genotipado durante 2010 (reposición y ganaderías de nueva incorporación). Esta actividad supone la gestión de la **identificación electrónica** de los animales genotipados, por lo que el pasado año se controlaron más de **49.000 animales** con bolo ruminal.

PRUEBAS DE PATERNIDAD

Durante 2009, se han enviado más de **21.000 muestras** de sangre para exclusión de paternidad, a distintos laboratorios. Ello dio lugar a más de **13.400 casos de comprobación de genealogía** (casi un 30 % más que en 2009) en ganaderías pertenecientes al núcleo de selección.

CALIFICACIÓN MAMARIA

Se han realizado más de **15.000 calificaciones mamarias**. Se considera un requisito imprescindible para la elección de los machos que se utilizarán como reproductores, y sus resultados se publican tanto en el Inventario de la ganadería como en el Catálogo de Sementales, en el que se ha incorporado, desde mayo de 2007, sus datos genéticos y de repetibilidad-fiability.

BANCO DE SEMEN CONGELADO

Se han elaborado **4.537 dosis** procedentes de **62 machos** durante el pasado año. El Banco de Semen Congelado cuenta con más de 95.000 dosis de 900 machos, 31 de ellos de variedad negra.

INVESTIGACIÓN

Durante 2010, se han desarrollado varias investigaciones, todas ellas orientadas a su aplicación al sector ovino lechero en general y a la raza manchega en particular, como los efectos de la congelación sobre diversas características del semen y su fertilidad, detección de antibióticos en leche y efectos sobre la maduración del queso manchego, calidad de leche, etc.

Agenda

MARZO

- CURSO DE INCORPORACIÓN A LA EMPRESA AGRARIA: **Parte Técnica De Ganadería y Específica de Ovino y Caprino** (Toledo). Duración: 30 horas/parte. Centro Organizador: Delegación Provincial, C/ Duque de Lerma, 1-3. Tlfn.: 925-266800.
- CURSO: **Bienestar animal durante su transporte** (Villarrobledo y Alcaraz (Albacete); Agudo, Chillón y Calzada de Calatrava (Ciudad Real); Motilla del Palancar, (Cuenca); Navalmorales y Talavera de la Reina (Toledo)). Duración: 20 horas. Centros organizadores: OCA Villarrobledo, C/ Estación, s/n. Tlfn.: 967-140 947; OCA de Alcaraz, C/ Padre Pareja, 1. Tlfn.: 967-380038; OCA de Almadén, C/ Antonio Blázquez, 131. Tlfn.: 926-710 292; OCA de Calzada de Calatrava, C/ Cervantes, 61, Tlfn.: 926-875 226; OCA de Motilla del Palancar, C/ Comisario, 9. Tlfn.: 969-331 066; OCA de Navalmorales, C/ Rosario, 16. Tlfn.: 925-404 121; OCA de Talavera de la Reina, Avda. Portugal, 42. Tlfn.: 925-839 300
- CURSO: **Manipulador de Plaguicidas de Uso Ganadero** (Nivel Básico). (Almodóvar del Campo (Ciudad Real), del 28 al 31 de marzo). Duración: 25 horas. Centro Organizador: OCA de Almodóvar del Campo, C/ Doctor Fleming, 9. Tlfn.: 926-483 035
- CURSO: **Ganadería Extensiva Ovino-Caprino** (Yeste, Albacete). Duración: 20 horas. Centro Organizador: OCA de Yeste, C/ San Bartolomé, 11. Tlfn.: 967-431 442
- JORNADA **informativa sobre Condicionalidad**. Duración: 5 horas. Lugar de celebración/Centro Organizador: Villarrobledo (Albacete), OCA: C/ Estación, s/n. Tlfn.: 967-140 947; Almansa (Albacete), OCA: C/ San Juan, 1. Tlfn.: 967-340 599; Casas Ibáñez (Albacete), OCA: Ctra. Villamalea, s/n. Tlfn.: 967-460 265
- JORNADAS: **Aplicación y Novedades PAC 2011. Ayudas Agroambientales**. Duración: 6 horas. Lugares de celebración: Cañete, Cuenca, Huete, Landete, Motilla del Palancar, Priego, San Clemente, Tarancón y Villares de Saz. Centro Organizador/Información: Delegación Provincial de Cuenca, C/ Colón, 2. Tlfn.: 969-178 300
- JORNADA: **Tecnologías de la Información y Comunicación en Agricultura y Ganadería** (Casas Ibáñez, Albacete). Duración: 4 horas. Centro Organizador: OCA de Casas Ibáñez, Ctra. Villamalea, s/n. Tlfn.: 967-460 265
- **QUESAB. I Salón del Queso**. (Albacete, Recinto Ferial del IFAB, del 24 al 26 de marzo). Feria internacional de carácter profesional, en la que se reunirán todos los agentes que participan en la industria del queso, tanto nacional como internacional. Está prevista la celebración de seminarios, conferencias, catas y actividades divulgativas sobre las cualidades del queso. Más información en: www.quesab.com

ABRIL

- CURSO DE INCORPORACIÓN A LA EMPRESA AGRARIA: **Parte Técnica De Ganadería y Específica de Ovino y Caprino** (Almodóvar del Campo (Ciudad Real), del 4 al 8 de abril/Parte Técnica y del 11 al 15 de abril/Parte Específica): Duración: 30 horas. Centro Organizador: OCA de Almodóvar del Campo, C/ Doctor Fleming, 9. Tlfn.: 926-483 035
- CURSO: **Bienestar animal durante su transporte** (Hellín y Albacete; Carboneras de Guadazaón (Cuenca) y Yuncos (Toledo)). Duración: 20 horas. Centros organizadores: OCA de Hellín: Edificio "La Olivarrera". Tlfn.: 967-300 108; Centro Agrario de Albacete: Ctra. de Ayora, km. 1,200. Tlfn.: 967-190 201; Unidad Técnica Agraria de Carboneras: C/ Cervantes, 42. Tlfn.: 969-341 063; OCA de Yuncos: Avda. Real, 58. Tlfn.: 925-537 132
- JORNADA: **Tipificación de Canales** (Albacete). Duración: 4 horas. Centro Organizador: Centro Agrario de Albacete: Ctra. de Ayora, km. 1,200. Tlfn.: 967-190 201
- CURSO: **Ganadería Extensiva Ovino-Caprino** (Alcaraz, Albacete). Duración: 20 horas. Centro Organizador: OCA de Alcaraz, C/ Padre Pareja, 1. Tlfn.: 967-380038.

MAYO

- **EXPOVICAMAN 2011. XXXI Feria Agrícola y Ganadera de Castilla-La Mancha** (Albacete, del 19 al 22 de mayo). Entre las actividades que se celebrarán, cabe destacar el **XXIV Concurso Nacional de Ganado Ovino Selecto de Raza Manchega, la Subasta Nacional y Bolsa de Sementales** (20 de mayo), la **Exposición de ovinos de Raza Pura Manchega**, etc., organizados por AGRAMA. Más información en: www.ifab.org y www.agrama.org
- CURSO DE INCORPORACIÓN A LA EMPRESA AGRARIA: **Parte Técnica De Ganadería y Específica de Ovino y Caprino** (Albaladejito, Cuenca). Duración: 55 horas/Parte Técnica, 30 horas/Parte Específica. Centro Organizador: Centro Agrario de Albaladejito, Ctra. Toledo-Cuenca, Km. 174,2. Tlfn.: 969-211 090.
- CURSO: **Bienestar animal durante su transporte**. Duración: 20 horas. Lugar/Centros Organizadores: Centro Agrario de Albacete: Ctra. de Ayora, km. 1,200. Tlfn.: 967-190 201; OCA de Almodóvar del Campo, C/ Doctor Fleming, 9. Tlfn.: 926-483 035; CERSYRA de Valdepeñas: Avenida del Vino, 10. Tlfns.: 926-322 774, 926-322 156; OCA de Cañete: C/San Julián, 2-1º. Tlfn.: 969-346 009; Unidad Técnica Ganadera de Toledo: C/ Duque de Lerma, 1. Tlfn.: 925-266 835; OCA de Torrijos: C/ Ramón del Valle Inclán, s/n. Tlfn.: 925-760 288; OCA de Mora: Parque de las Delicias, s/n. Tlfn.: 925-301 172.

- CURSO: **Ganadería Extensiva Ovino-Caprino** (Albacete). Duración: 20 horas. Centro Organizador: Centro Agrario de Albacete: Ctra. de Ayora, km. 1,200. Tlfn.: 967-190 201
- JORNADA: **Alimentación en Ovino y ordeño Mecánico** (Villarrobledo, Albacete). Duración: 5 horas. Centro Organizador: OCA Villarrobledo, C/ Estación, s/n. Tlfn.: 967-140 947
- CURSO: **Manipulador de Plaguicidas de Uso Ganadero**. Nivel Básico (Valdepeñas, Ciudad Real). Duración: 25 horas. Centro Organizador: CERSYRA, Avenida del Vino, 10. Tlfns.: 926-322 774, 926-322 156
- JORNADA: **Condicionalidad y Ayudas Agroambientales en Ganadería** (Munera, Albacete). Duración: 5 horas. Centro Organizador: Unidad Técnica Agraria de Munera, C/ Don Juan, 6. Tlfn.: 967-372 003
- CURSO: **Formación Agroambiental en Ganadería** (Motilla del Palancar, Cuenca). Duración: 20 horas. Centro Organiza-

dor: OCA de Motilla del Palancar, C/ Comisario, 9. Tlfn.: 969-331 066

- CURSO: **Marketing, Comercialización y Asociacionismo** (Nerpio y Casas Ibáñez, Albacete). Duración: 20 horas. Centros Organizadores: OCA de Yeste: C/ San Bartolomé, 11. Tlfn.: 967-431 442; OCA de Casas Ibáñez: Ctra. Villamalea, s/n. Tlfn.: 967-460 265
- CURSO: **Elaboración de Queso** (Valdepeñas, Ciudad Real). Del 3 al 5 de mayo. Duración: 20 horas. Centro Organizador: CERSYRA, Avenida del Vino, 10. Tlfns.: 926-322 774, 926-322 156
- JORNADA: **Tecnologías de la Información y Comunicación en Agricultura y Ganadería** (Almansa y Hellín, Albacete). Duración: 4 horas. Centros Organizadores: OCA de Almansa, C/ San Juan, 1. Tlfn.: 967-340 599; OCA de Hellín, Edificio "La Olivarera". Tlfn.: 967-300 108.

Normativa

- Real Decreto 1597/2010, de 26 de noviembre, por el que se modifica el Real Decreto 66/2010, de 29 de enero, sobre la aplicación en el año 2010 y 2011 de los pagos directos a la agricultura y a la ganadería. (BOE nº 289, 30-11-2010)
- Resolución de 09/12/2010, de la Dirección General de Desarrollo Rural, por la que se convocan, para el año 2011, las ayudas para fomentar la producción y comercialización de productos agroalimentarios de programas relativos a la calidad diferenciada incluidos en el Programa de Desarrollo Rural (PDR). (DOCM nº 240, 15-12-2010)
- Orden ARM/3373/2010, de 27 de diciembre, por la que se establecen medidas específicas de protección en relación con la lengua azul. (BOE nº 317, 30-12-2010)
- Resolución de 28 de diciembre de 2010, de la Subsecretaría, por la que se publica el Acuerdo del Consejo de Ministros de 23 de diciembre de 2010, que aprueba el Plan de Seguros Agrarios Combinados para el ejercicio 2011. (BOE nº 5, 06-01-2011)
- Resolución de 03/01/2011, de la Dirección General de Producción Agropecuaria, por la que se realiza la convocatoria de concesión de subvenciones para el desarrollo del programa nacional del genotipado ovino en Castilla-La Mancha para el año 2011. (DOCM nº 8, 13-01-2011)
- Orden ARM/13/2011, de 13 de enero, por la que se definen las explotaciones, animales y grupos asegurables, las condiciones técnicas mínimas de explotación, el ámbito

de aplicación, el período de garantía y los precios y fechas de suscripción en relación con el seguro de explotación de ganado ovino y caprino, comprendido en el Plan Anual 2011 de Seguros Agrarios Combinados. (BOE nº 13, 15-01-2011)

- Orden ARM/50/2011, de 20 de enero, por la que se fija para el año 2011 la renta de referencia. (BOE nº 19, 22-01-2011)
- Real Decreto 61/2011, de 21 de enero, sobre declaraciones a efectuar por los compradores de leche y productos lácteos de oveja y cabra. (BOE nº 36, 11-02-2011)
- Resolución de 31 de enero de 2011, de la Secretaría de Estado de Medio Rural y Agua, por la que se convocan, para el ejercicio 2011, las subvenciones destinadas a las organizaciones y asociaciones de criadores para la conservación, mejora y fomento de las razas puras de ganado de producción. (BOE nº 37, 12-02-2011)
- Resolución de 27 de enero de 2011, de la Dirección General de Industria y Mercados Alimentarios, por la que se concede la protección nacional transitoria a la modificación de la Denominación de Origen Protegida «Queso Manchego». (BOE nº 41, 17-02-2011)
- Resolución de 4 de febrero de 2011, de la Dirección General de Recursos Agrícolas y Ganaderos, por la que se da publicidad a los programas nacionales de erradicación de las enfermedades de los animales para el año 2011. (BOE nº 47, 24-02-2011).

UTILIZACIÓN DE IMPLANTES DE MELATONINA EN LA RAZA MANCHEGA. EXPERIENCIA EN DOS GANADERÍAS

INTRODUCCIÓN

Los implantes de melatonina son un tratamiento para mejorar la fertilidad de los animales en los meses de primavera (época de anoestro estacional); de aplicación principal en hembras adultas y machos, pero que cada vez se está incrementando más su uso en corderas.

Es una de las herramienta reproductivas más utilizada en los meses de enero a junio para asegurar las parideras de verano-otoño, siendo uno de los tratamientos más sencillos de aplicar del mercado, ya que los animales solo hay que manejarlos una vez y el implante se pone en pocos segundos. Se aplica en la base de la oreja con una pistola y la manipulación de los animales es mínima. Explotaciones que tradicionalmente solo ponían esponjas, están tratando una parte de las reproductoras con implantes para reducir el manejo.

Actúan liberando melatonina durante 3 meses y al ser una hormona natural, no genera ningún efecto perjudicial sobre el animal, además de no perder eficacia tras varios tratamientos. En España se han aplicado más de 3 millones de tratamientos con implantes desde que salieron al mercado.

Los pasos a seguir para aplicar implantes de melatonina por primera vez son:

1. Estudiar junto con el técnico los animales que podremos tratar: con buena condición corporal y que vayamos a cubrir dentro de mes y medio. En ovejas de carne se suelen utilizar en animales recién paridos.
2. Valorar los machos que hay disponibles: inspeccionar su estado general, poner 3 implantes a los carneros e intentar apartarlos a más de 500 metros de las hembras.
3. Aplicar un único implante a cada hembra, 42 días antes de la cubrición. Introducir los carneros y separarlos de las hembras a los 35-40 días, es recomendable



Las explotaciones de ovino de leche manejan porcentajes de reposición cada vez mayores, lo cual, unido al coste de la alimentación, hacen necesario un correcto manejo de la reproducción, evitando animales improductivos.

no prolongar este periodo. En el caso de corderas, es aconsejable cubrirlas con machos de su edad, apartadas de las adultas.

Para la experiencia, se han recopilado resultados de dos explotaciones de ovino manchego de leche, Tebar Agrícola, S.A. y Dehesa de Los Llanos, S.L.; que han aplicado implantes en ovejas adultas y corderas en el mes de febrero. Se han controlado de forma individual varios lotes de animales, desde el tratamiento hasta el parto, y se han estudiado los resultados de fertilidad obtenidos, los cuales se presentan a continuación, para el caso de corderas y hembras adultas.

APLICACIÓN EN CORDERAS Y RESULTADOS REPRODUCTIVOS

El manejo de la cordera en las explotaciones lecheras es uno de los factores de mayor relevancia. Teniendo en cuenta el alto porcentaje de reposición que se maneja y el coste de la alimentación, hacer una correcta gestión de las corderas es garantía de reducir gastos innecesarios y que la productividad no se vea afectada.

En el momento de la primera cubrición, deben haber alcanzado al menos un desarrollo de 2/3 del peso vivo adulto. La pauta general en corderas manchegas es cubrir las con 8-12 meses, según el sistema de cada explotación.

En general, las corderas se cubren peor que las ovejas: son menos “atractivas” para los machos adultos, los celos son más difíciles de detectar, algunos animales presentan una abertura vaginal menor, dificultando la monta, etc.

Además, durante los meses de febrero a junio, los animales frenan drásticamente su actividad reproductiva, lo que supone un grave inconveniente si se pretende organizar la cubrición durante este periodo.

La fecha de nacimiento junto con el manejo nutricional, marcan mucho la época de cubrición. Por ejemplo, las corderas nacidas en abril-mayo estarían aptas (por edad y estado corporal) para su primera cubrición en los meses de baja actividad sexual, de forma que en estos lotes se obtiene alrededor de un 30-40% de fertilidad. Por el contrario, las corderas de parideras de enero pueden cubrirse con 10 meses en el mes de octubre, época favorable fisiológicamente para la reproducción, por lo que podemos encontrar fertilidades del 70-75%.

Para conseguir optimizar el manejo reproductivo, los implantes de melatonina son una herramienta eficaz. Los resultados obtenidos tanto en Tebar Agrícola S.A. como en Dehesa de Los Llanos S.L., donde se han aplicado implantes en corderas, muestran resultados muy positivos.

En ambas explotaciones se apreciaba un descenso de la fertilidad en cubriciones de corderas en los meses de primavera, con un buen manejo de alimentación y adecuado desarrollo corporal con 8-10 meses de vida. Se aplicaron los implantes de melatonina a principios de febrero, dejando un lote en una de las ganaderías sin tratar como testigo, y se

Los implantes de melatonina no generan ningún efecto perjudicial sobre el animal y no pierden eficacia tras varios tratamientos. Su uso en primavera (anoestro estacional) produce más partos en otoño, tanto en corderas como en animales adultos, lo que redundará en el aumento de las producciones (leche y carne), y por tanto, en la rentabilidad de la explotación

cubrieron junto con las adultas. En la tabla 1 se muestran los resultados obtenidos.

Como se puede observar, los resultados fueron muy positivos. Otra experiencia con corderas manchegas, publicada en la SEOC 2006 (Abecia y col.), concluyó con resultados muy similares: corderas manchegas con implantes, 62% de fertilidad, frente a 41% de las no tratadas.

La rentabilidad del tratamiento es incuestionable: se adelanta la vida productiva de los animales 5-6 meses (para corderas nacidas en primavera), se consiguen partos en otoño, con el sobre-valor del cordero en esta época, además del aumento de la producción de leche al poder contar con más animales en ordeño; todas estas cuestiones clave hoy en día para la rentabilidad en sistemas intensivos de producción de leche.

APLICACIÓN EN OVEJAS Y RESULTADOS REPRODUCTIVOS

Al igual que para las corderas, se aplicaron implantes en ovejas adultas en el mes de febrero.

En el caso de TEBAR AGRICOLA S.A, se trabaja con un sistema de tres cubriciones al año. Para la experiencia con implantes de melatonina, se ha controlado un lote de 1.000 animales en ordeño cubiertos entre el 4º y 5º mes desde el parto. En el cuadro se observan los resultados obtenidos:

Fertilidad tratadas con implantes de melatonina	83,70%
Fertilidad no tratadas	74%

Las fertilidades sin tratamientos son excelentes, fruto del buen manejo de la explotación, pero se observa de forma clara como se aumenta en 10% la fertilidad con el tratamiento con implantes.

Tabla 1

	FERTILIDAD EN CORDERAS CON IMPLANTES	FERTILIDAD SIN TRATAMIENTO
TEBAR AGRICOLA S.A.	70%	-
DEHESA DE LOS LLANOS S.L	69%	24%



El implante se coloca en la base de la oreja del animal, como puede verse en la imagen, para lo que se requiere pocos segundos.

mentando con su uso un 13% el número de animales en ordeño (Ramirez, J.C y co. SEOC 2004) y un 34% la venta de corderos (Ramirez, J.C. y col, SEOC 2004, Pontes y col. SEOC 2003. Pontes y col SEOC 2004), coincidiendo resultados con otras razas españolas que marcan mejoras en las fertilidades de primavera.

CONCLUSIONES

El implante de melatonina se muestra como una herramienta muy eficaz y rentable cuando es bien gestionada; su sencillez de manejo lo hace ideal para aplicar tanto en corderas como en animales adultos pocos meses tras el parto, y se adapta a todos los sistema de manejo.

Es eficaz incluso en los meses más complicados como son abril y mayo, siempre que se acompañe de un buen manejo de la alimentación y de la reproducción (grado de desarrollo idóneo, efecto macho, cubrición en lotes separados corderas-adultas...).

Los implantes hacen parir más ovejas, pero simulando una paridera natural, es decir, de forma menos concentrada que en una sincronización de celos (muchos partos en pocos días), por lo que aplicados en primavera (época de reducción de la actividad sexual de los animales), se obtienen más partos en otoño (con el consecuente aumento en las producciones de carne y leche) que si no se emplea ningún tipo de tratamiento.

Juan Pedro CASAS NUÑEZ
Apoyo Técnico Rumiantes
CEVA Salud Animal, S.A.

Por otro lado, en la explotación DEHESA DE LOS LLANOS S.L, se ha hecho seguimiento de animales tratados con melatonina y esponjas. En este caso, se trataron ovejas en el segundo mes de lactación y se obtuvieron resultados muy positivos para ambos tratamientos, mostrando resultados muy similares tanto con los implantes como con las esponjas, con **fertilidades del 60%**.

Estos resultados se encuentran en la misma línea de varias las publicaciones científicas que durante estos últimos años han mostrado los beneficios de la aplicación de implantes en ovejas manchegas de ordeño y carne, incre-

En la gestión de la reproducción el tiempo, tu mejor aliado

SINCROPART

SINCROPART 30 mg. Acetato de flugestona 30 mg. **INDICACIONES:** En la oveja en anestro fisiológica: Inducción y sincronización del celo. **POSOLÓGIA Y MODO DE ADMINISTRACIÓN:** Colocación por vía vaginal con la ayuda de un aplicador. La esponja deberá permanecer en la vagina durante 14 días. A los 14 días se procederá a la retirada de la esponja, y se administrará una inyección intramuscular de PMSG. Las ovejas pueden ser cubiertas a los 48-72 horas. **PRECAUCIONES:** Las ovejas deben estar sexualmente maduras y en buenas condiciones físicas. No administrar a hembras gestantes. **TIEMPO DE ESPERA:** El tiempo de permanencia de la esponja en la vagina del animal: 14 días. N.º de Registro 1124 ESP. **SINCROPART** 40 mg. Acetato de flugestona 40 mg. **INDICACIONES:** Corderas: Inducción y sincronización del celo. **PRECAUCIONES:** Las corderas deben estar sexualmente maduras y en buenas condiciones físicas. N.º de Registro 1123 ESP. **USO VETERINARIO. DISPENSACION CON RECETA VETERINARIA.**

MELOVINE

COMPOSICIÓN POR IMPLANTE: Melatonina 18,0 mg. **INDICACIONES:** Ovejas y Corderas sexualmente maduras: Aumentar la fecundidad. **POSOLÓGIA:** Un implante por oveja o cordera. 40 días tras la administración del implante introducir los monjes. **ADMINISTRAR** por vía subcutánea en la base de la oreja mediante una pistola especial provista de una aguja. **ADVERTENCIAS:** MELOVINE, no es un método de sincronización del celo. Los índices reproductivos obtenidos en ovejas tratadas con MELOVINE, para avanzar la estación sexual, no son superiores a los obtenidos durante la estación de reproducción natural. **TIEMPO DE ESPERA:** Carne y leche: nulo. **USO VETERINARIO. DISPENSACION CON RECETA VETERINARIA.** Registro N.º: 1274 ESP.

CEVA SALUD ANIMAL S.A.
Calle Carabeta La Niña N.º12, 5ª planta - 08017 Barcelona
Tel : 902 367218 - Fax : 902 197241
www.ceva.com - E-mail: ceva.salud-animal@ceva.com

Entrevista

Agustín Mota Escudero

Encargado de Tébar Agrícola, S.A. (Tébar, Cuenca)

La explotación Tébar Agrícola, S.A. comenzó la actividad agropecuaria en el año 1990, con 350 ovejas manchegas de orientación cárnica. Hoy cuenta con 2000 reproductoras, más la reposición (400 corderas), los sementales y los corderos de cebo.

¿Qué avances destacaría desde que son socios de AGRAMA?

Nos asociamos en el año 2000, buscando la mejora genética del rebaño, con el objetivo de aumentar la producción de leche, tanto en cantidad como en calidad. Pero no es sólo en la producción en lo que se nota la mejora, sino también en otras características muy útiles en un rebaño de leche, como la conformación de la ubre.

Como dato comparativo, en la campaña del año 94-95, que empezamos a ordeñar, sacamos aproximadamente unos 110 litros/oveja, y en la actualidad tenemos una media de 214 litros/oveja y año. Ha descendido un poco la producción con respecto al 2009 (con una media de 222 litros/oveja), porque hemos duplicado la reposición, por lo que hay muchos animales de primer parto que aún no están al 100% de su capacidad productiva. También se ha notado en la duración total de la lactación, pasando de una media de 95 a 125 días en la actualidad.

La mejora comienza desde el momento en el que empiezas a trabajar en selección, pero sobre todo al pasar unos años. En nuestro caso, empezamos a aumentar el rendimiento lechero medio diario de los animales, y así ha continuado, año tras año, incrementándose.

Sin AGRAMA y sin el esquema de selección, no habríamos alcanzado los niveles actuales de la ganadería. Todas las actividades que se desarrollan, desde las calificaciones, exclusiones de paternidad, controles lecheros, inseminaciones,... son necesarias, van todas enlazadas para llegar al objetivo final, la mejora genética del rebaño.

Respecto a la alimentación del ganado ¿qué planteamiento siguen en la explotación? ¿Qué factores son los más importantes para optimizar el gasto?

La finca tiene 800 has, de las cuales unas 500 son laborables (sobre todo para cereales). De la producción, el 40 %

está destinado a la alimentación del ganado, y toda la paja que se recoge es para la ganadería. Compramos las alfalfas y los piensos compuestos.

En cuanto a lotes, hacemos dos tipos de ración, una para las ovejas en el último tercio de la gestación y otra para ordeño, y dentro de éstas últimas distinguimos entre alta y media producción, variando en este caso sólo la cantidad. Es más práctico que hacer otra ración más, y con el carro unifeed es muy sencillo fijar la cantidad a aplicar en cada cinta.



Para el Sr. Mota, la rentabilidad de una explotación de ovino manchego pasa por la alta producción de leche y el control exhaustivo de la ganadería, tanto parámetros económicos como productivos.



COOPERATIVA GANADERA AVICON, SDAD. COOP. DE CASTILLA LA MANCHA



Nuestra EXPERIENCIA, con más de 40 años en el Sector Agroalimentario, y la CONFIANZA de nuestros socios, AVALAN NUESTRO TRABAJO.



Dirección: C/ Santa Lucía, 58
45700 Consuegra (Toledo)

Teléfono Oficinas: 925 480 326
Fax Oficinas: 925 481 381

Teléfono Fábrica: 925 480 325
Teléfono Pedidos: 925 480 284
Fax de Pedidos: 925 482 166
Pedidos E-Mail: info@cooperativaavicon.com
Comercial: JESÚS A. GALLEGO PALOMINO

www.cooperativaavicon.com



IB-0540244



Aunque los precios de las materias primas han aumentado, no variamos ni un ápice las raciones que preparamos, ni en lo que se refiere a cantidad ni a calidad, ya que nos van bien los productos que usamos. La alfalfa la compramos en campaña, para evitar el sobre coste que se le aplica fuera de esta época.

El objetivo principal no debe ser “abatar” los costes de alimentación, sino producir lo máximo posible, consumiendo lo que necesitan las ovejas para conseguir este objetivo, tanto en cantidad como en calidad.

¿Tienen previsto aumentar el censo de la ganadería? Para usted ¿a partir de qué censo es rentable una explotación?

De momento no, pues con la superficie cubierta que tenemos, si pensamos en aumentar, necesitamos más instalaciones. Si todo va bien, en unos años nos podemos plantear hacer otra nave para alojar 500 madres más.

En cuanto a censo “rentable”, creo que no debe ser inferior a 1.000 ovejas. Es necesario realizar una serie de inversiones (naves, sala de ordeño, cintas, carro unifeed) igualmente para 500 que para 1.000 ovejas, y con un censo inferior no se amortiza.

Pero lo más importante es que el censo que se maneje permita llevar un control exhaustivo de la ganadería, con el personal de que se dispone. En nuestro caso, estamos 5 personas dedicadas al ganado. Controlamos todos los factores que intervienen en la rentabilidad de la explotación. Para empezar, se hace una planificación anual tanto de gastos como de beneficios. Como he comentado anteriormente, un 40% de los cereales producidos en la explotación se destinan a la alimentación del ganado, pero se le computa al mismo precio por el que se vende el resto. Tenemos en cuenta la amortización tanto de naves, maquinaria, como la del ganado, al que le adjudicamos una vida útil de 8 años.

Por otro lado, recogemos y trabajamos con muchos datos. De cada paridera tenemos información de ovejas paridas y ovejas que no se han cubierto, abortos, corderos nacidos y mortalidad, coste de alimentación, corderos vendidos y precios de venta. Del lote de ordeño tomamos los rendimientos diarios, litros producidos por mes, nº de ordeños, calidad de la leche, precio de venta...

Al final, con todo eso conseguimos, por un lado, detectar muy rápidamente si hay algún problema sanitario ó reproductivo, de forma que podemos tomar las medidas adecuadas, y por otro, saber realmente si estamos obteniendo ó no beneficios.

¿Han realizado últimamente mejoras en la ganadería?

Recientemente, se ha instalado una nueva nave, 4 cintas de alimentación y se ha comprado un carro unifeed. Vamos muy poco a poco, pero vamos mejorando, pues lo consideramos imprescindible. Se necesitan buenas instalaciones y buenas herramientas para trabajar, ya no sólo en la ganadería, sino en cualquier empresa. También es muy importante el uso de las nuevas tecnologías, como el lector y los programas de gestión de datos que pone AGRAMA a nuestro servicio. Usamos el lector para todo, nacimientos, bajas, desvieje, y además hacemos dos inventarios al año... gracias a eso tenemos la ganadería totalmente controlada

Otra mejora que hemos realizado recientemente, referida al manejo, es el cambio de 3 a 5 parideras al año. Con 2000 madres nos encontrábamos 900 ó 1000 partos por paridera, y se producían unos picos de trabajo enormes tres veces al año. Por ello, el objetivo es tener unos 600 partos por paridera, de forma que el trabajo sea más homogéneo a lo largo del año, y por tanto, más eficaz.

Con la subida de los precios de los piensos, energías, etc. y el estancamiento en los precios de venta de los productos ¿Cómo ve el futuro del sector ovino manchego?

Desde mi punto de vista, la ganadería no está peor que el año pasado. Esto es un bache, y tanto los precios de los piensos como de las energías, se tienen que estabilizar. En cuanto al precio de la leche, está en un nivel bueno y creo que no se puede pedir más, porque si no el queso llegaría a un precio que no sería competente y no se vendería.

El queso manchego ha alcanzado el reconocimiento que merece y se ha posicionado bien en el mercado, también se está exportando mucho y gracias a eso los ganaderos de oveja manchega, dentro de la D.O., tenemos los precios de venta de leche que tenemos.

Ahora falta que el cordero llegue a su mismo nivel. En este caso, creo que no estamos sabiendo comercializar y promocionar bien el cordero manchego, siendo de las mejores carnes que hay en España. Necesita más publicidad, más aceptación y promoción, también por parte de la hostelería de la región, incluyéndolo más en las cartas de los restaurantes. Además, está el tema de la competencia con carnes de cordero importadas, a precios bajos, que ni tienen la calidad de nuestro cordero manchego, ni se sigue la trazabilidad de forma tan exhaustiva, y eso es algo que el consumidor debe tener muy en cuenta.

Para usted ¿qué factores son los más importantes para conseguir una explotación viable actualmente?

Lo más importante es la alta producción, sin ella no hay nada que hacer. Lo que está claro es que ricos no nos vamos a hacer, pero una ganadería, con 200 litros de producción oveja/año, es rentable y capaz de invertir en mejoras, que a su vez son necesarias para conseguir la viabilidad.

Otro punto muy importante es llevar una buena gestión de la ganadería, tanto a nivel económico, conociendo al detalle los costes de producción, como a nivel de manejo, trabajando siempre en la mejora genética, con el control de las producciones, eliminando aquellos animales que no tengan un buen nivel, etc.

Para finalizar, ¿qué opina acerca de los servicios de AGRAMA a las ganaderías asociadas? ¿Qué cree que podría mejorarse?

Creo que el servicio es muy bueno...no añadiría nada más. El objetivo de AGRAMA es la mejora genética, y creo que todo lo relacionado con esto está incluido en los servicios que nos ofrecen. Los temas de nutrición, por ejemplo, los podemos tener cubiertos con el asesoramiento que ofrecen las fábricas de piensos, los laboratorios..., pero en cambio, las actividades que desarrolla la asociación, no las podemos encontrar en otro sitio. Creo que más que mejorar, lo importante es mantener los servicios que ya tenemos.

ALIMENTACIÓN-RENTABILIDAD EN OVINO MANCHEGO EN TIEMPO DE CRISIS

Voy a intentar basarme en el menor número de datos y estadísticas, que terminan abrumando e incomodando la vista y la atención de los lectores. Intentaré sacar a relucir reflexiones, que tan sólo siendo lógico y conociendo un poco el sector, podríamos todos llegar.

Estamos en uno de los momentos más trascendentales en cuanto a la ganadería se refiere:

- una crisis mundial
- una crisis en las materias primas
- una crisis en los viejos valores de la economía básica: ya no prima la LEY DE LA OFERTA Y LA DEMANDA, está “eso” que pesa tanto, que llamamos ESPECULACIÓN.
- una crisis en la valoración de los productos “ de calidad “
- ...y así, podría enumerar hasta completar el artículo entero.

Lo que todos sabemos es que, aunque en los corrillos de amigos digamos, “que se van a cargar el sector”, “que no va a quedar ni una oveja”, etc., la verdad es que todos sabemos que eso no va a ocurrir y que, de aquí a 5 años, seguirá habiendo ovejas manchegas y seguiremos comiendo queso manchego.

Ahora es cuando debemos reflexionar y decidir: ¿Quiero ser uno de esos ganaderos que quedarán? Sí o No.

Este artículo va dirigido a los que hayan respondido Sí.

Como siempre se ha dicho, para poder hacer rentable una explotación de ganado manchego debemos tener en 1º lugar: la OVEJA BUENA (seleccionada) y BIEN ALIMENTADA.

Una oveja buena nos dará 170 litros (1,5 litros de media) por lactación y una normal 120 (1 litro de media). El gasto en alimentación en ovejas secas y parto es el mismo, pero en producción de leche la “oveja buena” nos cuesta alimentarla con: 1 kilo de alfalfa + 1 kilo de cebadilla + 1 kilo de silo + 1,1 kilos de pienso + 30 gramos de grasa by pass; aproximadamente **0,60 € (100 de las antiguas pesetas)** de media en la lactación, mientras que la “oveja normal”, nos hace desembolsar tan solo **0,45 € (75 pesetas)** de media.

Si el precio medio de la leche del 2010 fue de 9,3 € por extracto seco útil para la leche con D.O., podemos deducir que la media de precio fue aproximadamente 1,2 € por litro.

En resumen:

OVEJA BUENA: Gasto en 120 días: 72 € (11980 ptas.)

Ingresos: 170 litros x 1,2 € = 204 € (33.942 ptas.)

Total = 132€ (21970 ptas.)

OVEJA NORMAL: Gasto en 120 días: 54€

Ingresos: 120 litros x 1,2 € = 144€

Total = 90 € (15.000 ptas.)

En **conclusión**, con una oveja buena existe un **diferencial en los ingresos de 42 € (7000 ptas.)**/lactación, **respecto a una normal**, lo que supone que en una explotación de 1.000



Una buena alimentación es aquella que favorece el aumento de la producción manteniendo la salud de las ovejas, la calidad de la leche y la rentabilidad de la explotación.

cabezas hablaríamos de 42.000 € de diferencia (7 millones de ptas.). Podríamos discutir euro arriba, euro abajo, pero los datos aplastantes son estos.

Si intentamos hacer movimientos misteriosos (desde el punto de vista de la rentabilidad) tendremos los siguientes resultados:

1º.- Reducimos la cantidad de alimento y lo sustituimos por paja o forrajes de mala calidad:

La cantidad de **energía** que los animales consumen es menor y por tanto en ovejas **secas** no ocurrirá nada (incluso disminuyen los riesgos de toxemia), pero en **parto** nos provocará unos **corderos de bajo peso** al nacimiento, con **menor viabilidad**, peor reflejo de succión (que estimula la producción láctea), **peores índices de conversión** y **más tiempo para llegar a destete** (más tiempo la oveja sin poder ordeñarse a pleno rendimiento); en **producción de leche**, agotaremos las reservas de la oveja a más velocidad disminuyendo la fertilidad, a corto plazo la producción lechera baja y si llegamos a niveles muy bajos la recuperación del animal será muy costosa y lenta.

La cantidad de **proteína** también es menor, en **parto** los corderos nacerán de **bajo peso** y en **producción de leche** la disminución es exactamente proporcional, cuanto menos proteína, **menos leche**, además de que haremos involuntariamente un **Antiflushing** y por tanto el porcentaje de **animales preñados será menor**.

2º Engañamos a las ovejas dándoles productos de peor calidad:

La sucesión de desgracias puede ser infinita, desde abusar con productos muy baratos como el girasol e intoxicar a las ovejas a largo plazo con resultado de muerte, hasta crear deficiencias en minerales o vitaminas, por el uso indiscriminado



Una oveja con una buena producción de leche, nos devolverá con creces la inversión que hagamos en alimentación.

de un solo forraje, de tal forma que hasta al mejor veterinario le resulte un puzzle de patologías difíciles de resolver.

3º.-Utilización de Mezclas o Piensos, que estaban hasta ahora escondidos y eran la panacea de la alimentación:

Los que nos dedicamos a la alimentación de rumiantes estamos en un constante aprendizaje, ya que hablamos de animales que tienen un "saco de fermentación" llamado Rumen del que queda mucho por saber. Por este motivo los adelantos en alimentación de ovino manchego son lentos y difíciles de valorar en muchas ocasiones. La investigación no cesa en granjas experimentales, en granjas de campo, laboratorios, etc, con un único propósito: aumentar la producción de las ovejas manteniendo la salud, la calidad y la rentabilidad. Lo que no podemos hacer es ser tan ingenuos y pensar que, precisamente en tiempos de crisis, nos hemos vuelto más listos y hemos descubierto esos piensos o mezclas que antes

no existían y que ahora los fabricamos con ingredientes más baratos y de una eficacia sorprendente.

CONCLUSIONES

- Las ovejas en Plena Producción de Leche debemos aumentarlas **MÁS QUE NUNCA**, con lo que consideremos mejor, pues cada céntimo de euro que invirtamos, nos lo van a devolver con creces (lo que en economía se conoce como Retorno de Inversión). Además en este período y hablando de ganado manchego aceptable, por más que alimentemos a los animales **NUNCA** hay contraindicaciones.
- A medida que baja la producción, ser inteligente y disminuir la alimentación. El equilibrio es muy difícil y en cada granja es un mundo. Nuestro doble objetivo: no forzar una bajada de leche por poca alimentación y HUIR del engrasamiento de los animales.
- En ovejas secas debemos ser ahorradores al máximo.
- En la época de parto, ser conscientes de que es la más crítica: proporcionar almidones de rápida asimilación, una concentración de proteína justa y hacer una preparación al parto de 30 días mínimo (puesto que va a empezar el ciclo que nos va a dar el dinero de la explotación y debemos hacerlo bien).

Estas son, a grandes rasgos, unas reflexiones que en tiempos de crisis no debemos olvidar. En otros artículos iré profundizando en los distintos campos de la alimentación de la oveja manchega: silos, forrajes, alimentación de la cordera, parto, producción de leche, cuidar el hígado es cuidar a la oveja, acidosis, toxemias, etc.

Francisco J. Marqués Benito
STC de Ovino y caprino
GRUPO NANTA



Salas de ordeño para ovejas



- **Serma Suministros Ganaderos, S.L.**
(Talavera de la Reina)
Telf. 925 869 927
- **Provydor, S.L.**
(Villarrobledo)
Telf. 967 144 509
- **Saiz y Galdón Servicios Ganaderos, S.L.**
(Albacete)
Telf. 967 523 550
- **DeLaval Equipos, S. A.**
C/ Anabel Segura, 7
28108 Alcobendas (Madrid)



• **La Fundación Consejo Regulador de la DO Queso Manchego cifra en 130 millones las pérdidas por fraude.**

El fraude de mayores dimensiones y que más alarma causa entre los productores de queso manchego es el de algunos países de Hispanoamérica y de los estados más latinos de EEUU. Pese a que la exportación de queso manchego a Iberoamérica no es muy significativa, sí lo es al país norteamericano, donde se dirige el 45% de las exportaciones de la DO Queso Manchego, unas 900 toneladas al año. El foco principal de fraude se localiza al

sur de Norteamérica, en las zonas fronterizas donde hay una gran presencia de gente latina, con quesos que llegan de México, abarcando a decenas de miles de personas que, sobre todo, emplean el queso para cocinar. Para Pedro Condés, representante del consejo regulador, es difícil calcular con exactitud estas pérdidas pues no se puede acceder a toda la información de la venta de queso manchego en el mundo, pero se estiman entorno a 130 millones de euros al año. En España, sin embargo, la situación es bien distinta. El fraude, achacable al vendedor y

no al elaborador, tiende a reducirse, en parte gracias a que el consumidor está mejor informado, y además por las inspecciones que se realizan periódicamente, y que corrigen situaciones de fraude puntuales en pequeñas tiendas o mercados de abastos.



• **Reunión de la Comisión Gestora del Esquema de Selección de la Raza Ovina Manchega (E.S.R.O.M.).**

La Comisión Gestora (reunida el pasado 25 de enero en el CERSYRA de Valdepeñas), cuenta con la participación de representantes del Ministerio de Medio Ambiente y Medio Rural y Marino, de la Consejería de Agricultura y Medio Ambiente y de AGRAMA. En la misma, se hizo un repaso de cómo ha evolucionado el Esquema de Selección del ovino manchego y las actividades realizadas a lo largo del pasado año. Tras el análisis de los datos, se puso de manifiesto el avance positivo de la selección, lo que ha permitido que se aumente el valor genético de los reproductores de raza manchega, y por tanto, la producción de leche. En la Comisión Gestora estuvo presente el director general de Producción Agropecuaria, Francisco Martínez Arroyo, el cual se congratuló por el buen momento que está atravesando el sector, gracias a los precios de la leche con D.O. y al aumento de la demanda de queso manchego a nivel internacional. Además, reiteró el apoyo de la Administración al Esquema de Selección, a través de la financiación de las actividades implicadas, y confirmó la cesión de la finca La Nava (Valdepeñas, Ciudad Real) a AGRAMA. El Sr. Martínez Arroyo puntualizó que la cesión de esta finca permitirá a la Asociación, además de utilizar las instalaciones, aprovechar el cultivo y la caza. Por

su parte, Antonio Martínez Flores, presidente de AGRAMA, ha agradecido al Gobierno regional su apoyo al sector ovino manchego, destacando la importancia que tiene el mismo en la región, ya que la cabaña de oveja manchega de ordeño ronda las 600.000 cabezas, de las cuales unas 550.000 están registradas en la Fundación Consejo Regulador de la Denominación de Origen Queso Manchego.



El Director General de Producción Agropecuaria, Francisco Martínez Arroyo, y el presidente de AGRAMA, Antonio Martínez Flores, después de la reunión.

• **Celebrada la primera Bolsa de Sementales del año.** El 17 de febrero, en el Recinto de FERCAM, en Manzanares, Ciudad Real, se celebró la 76ª Bolsa de Sementales de Raza Ovina Manchega. Subasta con gran tradición, y que a diferencia de otras con resultados más espectaculares, es calificada por la organización como de las más sólidas y seguras, por la de gran afluencia de ganaderos. De la oferta inicial, quedaron 144 sementales de 26 ganaderías de las provincias de Albacete, Ciudad Real, Cuenca y Toledo. El precio medio de salida se aproximaba a los 340€. Los corderos adjudicados, 128, reca-

yeron en 35 ganaderos, con un precio medio de adjudicación superior a los 380€. Destacaron 5 sementales que superaron los 700€, dos de la ganadería del Rebaño Nacional (AGRAMA), de Valdepeñas, Ciudad Real (RN10609 y RN10606, con 880€ y 760€ respectivamente), dos de Rozalén Manchego SAT, de Corral de Almaguer, Toledo (ZG101061 y ZG108854, con 740€ y 790€ respectivamente), y otro de D. Jesús Cuelliga Moreno (HJ10600 que remató en 810€), de San Clemente, Cuenca. En general, una subasta notable, con un 90% de adjudicados, aunque sin alcanzar los precios de otros certámenes.

• **Martínez Guijarro muestra el apoyo del Gobierno de Castilla-La Mancha al queso manchego.** El responsable de Agricultura y Medio Ambiente, José Luis Martínez Guijarro, mostraba el apoyo del Gobierno regional al sector ganadero, y a través de él, resaltó la importancia de uno de los sectores más representativos del mismo, como es el productor del queso manchego. De esta forma lo manifestaba durante su visita, el pasado 2 de febrero, a la cooperativa Ojos del Guadiana, en Daimiel (Ciudad Real), que como señaló, es uno de los emblemas a nivel regional desde el punto de vista de la fabricación artesanal y de la comercialización del queso manchego, llegando a toda España y con planteamientos internacionales “unas de las claves del futuro de la industria agroalimentaria”, aseguró. El responsable de Agricultura y Medio Ambiente indicó que cooperativas como esta, “ponen en valor además uno de los sectores más representativos del sector ganadero de nuestra región, como es el queso

manchego, que es posible mientras exista la oveja manchega”. Por tanto, como aseguró, “hemos de ser capaces de generar valor añadido a través de la venta de este queso, que es tan apreciado, para que eso nos permita tener buenos precios en la leche de oveja manchega y que, a su vez, haga rentable las explotaciones”. De esta forma, apuntó que el queso manchego es el principal embajador desde el punto de vista de los productos agroalimentarios de Castilla-La Mancha a nivel mundial “y lo tenemos que cuidar y mimar”. En este sentido señaló que el sector debe seguir avanzando, de ahí que se haya planteado la celebración de la Feria Internacional de Queso de Castilla-La Mancha, en Albacete, del 24 al 26 de marzo. “El objetivo es que seamos una referencia a nivel internacional del sector del queso y que la Feria sea un encuentro entre profesionales, donde los pequeños productores artesanales puedan llegar a cerrar acuerdos de comercialización con los grandes distribuidores nacionales”.

• **Representantes del sector ovino y FEAGAS analizan en el MARM el borrador de Real Decreto sobre el Programa Nacional de Selección Genética para la resistencia a las EETs.** El pasado día 1 de febrero, una amplia representación del sector ovino y la Federación Española de Asociaciones de Ganado Selecto (FEAGAS) se reunieron en la Subdirección General de Conservación de Recursos y Alimentación Animal del Ministerio de Medio Ambiente y Medio Rural y Marino para analizar el proyecto de Real Decreto por el que se establece el Programa Nacional de Selección Genética para la Resistencia a las Encefalopatías Espongiformes Transmisibles (EETs) en ovino. Por parte del Ministerio estuvieron presentes en la reunión Elena Martínez Valdivieso, Subdirectora Adjunta; Montserrat Castellanos, Jefa de Área de Zootecnia; Ignacio Fontaneda, Jefe de Servicios; y Enrique Anadón, Director

Técnico del Laboratorio de Algete. Durante la reunión, los representantes del sector ovino manifestaron las alegaciones y observaciones que estimaron oportunas a este borrador de Real Decreto, que fueron admitidas por los responsables de la Subdirección General de Conservación de Recursos y Alimentación Animal para su posible consideración. Al final se llegaron a las siguientes conclusiones: continuar con el desarrollo del R.D., reducir el número de muestras a analizar y que éstas sean para machos y hembras pertenecientes a esquemas de selección, determinar una fórmula para incorporar los rebaños de producción a la aplicación del R.D., que las hembras VRQ una vez detectadas no sean sacrificadas y priorizar, de alguna manera, las explotaciones que están trabajando en el Programa Nacional de Selección Genética para la resistencia a las EETs.

CERROAL

CERRAJERÍA ROMICA ALBACETE, S.L.

FABRICACIÓN Y MONTAJE DE INSTALACIONES GANADERAS



CINTAS DE ALIMENTACIÓN AUTOBLOCANTES Y ENTRADA LIBRE

COMEDEROS PARA PIENSO UNIFEED

CEBADEROS PARA CORDEROS

AMARRES DE ORDEÑO

MANGAS DE VACUNACIÓN

BEBEDEROS, JAULAS PARIDERAS, BALLAS TELERAS, ETC...

Pol. Ind. Romica, Avda. A, Nave 10 - Apdo. Correos. 5420 - Albacete

Telfs. 967 25 41 74 / 967 52 35 50 - Fax. 967 254183 • e-mail: cerrajeriaromica@telefonica.net





V CONCURSO FOTOGRAFICO DE LA RAZA MANCHEGA

BASES

1.- PARTICIPANTES: Podrá participar en el concurso cualquier persona que lo desee.

2.- TEMA: estará relacionado necesariamente con la raza ovina Manchega, siendo válidas tanto imágenes tomadas de animales únicamente como cualquier faceta relacionada con la producción de esta raza: ordeño, instalaciones, manejo diario, pastoreo,... En todos los casos, se valorará la creatividad, calidad y originalidad de la fotografía.

3.- PRESENTACIÓN DE LAS FOTOGRAFÍAS: sólo entraran en concurso las fotografías en formato digital (JPEG/JPG o GIF), con un **tamaño mínimo de 1 MB** (se descalificarán automáticamente las fotografías que no tengan esta calidad mínima). Las obras se enviarán por correo electrónico a la siguiente dirección: revista@

agrama.org, con un mensaje por cada fotografía con la que se participe, incluyendo los siguientes datos: nombre del autor, dirección, teléfono y ocupación. Además, si el concursante lo desea, puede añadir un título o lema a las fotografías.

En el caso de que no exista la posibilidad de enviar la/s fotografía/s por correo electrónico, se podrán remitir por correo convencional en un CD a la siguiente dirección (incluyendo de igual forma los datos del autor):

AGRAMA
Avenida Gregorio Arcos, s/n
(Instalaciones del ITAP)
02006 Albacete

4.- FECHAS DEL CONCURSO: las fotografías podrán remitirse desde el momento de publicación de estas bases **hasta el 9 de mayo de 2011**. El resultado del concurso se publicará en

la página Web de AGRAMA a partir del 16 de mayo.

5.- PREMIOS:

1º Premio: 300 € + Trofeo.

2º Premio: 150 € + Trofeo.

La **entrega de premios** se realizará coincidiendo con la celebración de **EXPOVICAMAN 2011**.

6.- EXPOSICIÓN: las fotografías recibidas se expondrán en diversos eventos o medios (EXPOVICAMAN, FERAGA,...). Éstas quedan en propiedad de AGRAMA, citando siempre al autor de las mismas cuando se publiquen y/o se expongan.

7.- JURADO: se compondrá por un grupo de 5 personas designadas por AGRAMA.

8.- ACEPTACIÓN: los participantes del presente Concurso Fotográfico aceptan las Bases del mismo.

Las Bases del V Concurso Fotográfico de la Raza Manchega se hallan depositadas en la Sede Social de AGRAMA y se publican en la página Web de la Asociación: www.agrama.org.

I CONCURSO DE PINTURA INFANTIL DE LA RAZA MANCHEGA

BASES

1. PARTICIPANTES: Podrán participar en este concurso los niños y niñas de 8 a 12 años de edad.

2.- TEMA: Los trabajos tendrán como **tema central la oveja manchega**, tanto en lo que se refiere al día a día en las explotaciones como su relación con el medio de nuestra región: pastoreo, ordeño, elaboración del queso,...

3. TÉCNICA: La técnica será libre, admitiéndose cualquier tipo de pintura, dibujo o técnicas como el collage u otras. El soporte elegido será papel, cartulina ó cartón con las medidas de un A4 (tamaño folio, 210 x 297 mm).

4. PRESENTACIÓN DE TRABAJOS: Los concursantes podrán enviar sus obras por correo ordinario, a la dirección postal de AGRAMA

Avenida Gregorio Arcos, s/n
(Instalaciones del ITAP)
02006 Albacete

ó presentarlas en horario de 8 a 15 horas, incluyendo los siguientes datos: nombre del autor, edad, dirección y teléfono.

Además, si el concursante lo desea, puede añadir un título a su obra. Se valorarán la creatividad y la originalidad de los trabajos, de acuerdo con la edad del autor.

5.- FECHAS DEL CONCURSO: las obras podrán remitirse desde el momento de publicación de estas bases **hasta el 13 de mayo de 2011**. El resultado del concurso se publicará en la página Web de AGRAMA a partir del 18 de mayo.

6.- PREMIOS:

1º Premio: Cámara de fotos digital.

2º Premio: Material de pintura.

La **entrega de premios** se realizará coincidiendo con la celebración de **EXPOVICAMAN 2011** (del 19 al 22 de mayo).

7.- EXPOSICIÓN: los trabajos recibidos se expondrán durante EXPOVICAMAN, así como en otros eventos y/o medios que la Asociación considere. En caso de que no fuera posible exponer la totalidad de pinturas, se seleccionarán las mejores bajo la categoría de finalistas del concurso.

8.- JURADO: se compondrá por un grupo de 5 personas designadas por AGRAMA.